

Ingénieur(e) Commercial(e) (H/F)

Profil sénior • CDI • Lyon • Rémunération selon profil

jobs@keyyo.com



Opérateur et **Editeur** de solutions de communication innovantes, Keyyo intègre ses services au cœur du système d'information des entreprises grâce à sa plateforme technique **entièrement créée et maîtrisée en interne.**

Dans une atmosphère à la fois décontractée et passionnée, vous participerez à la croissance de Keyyo au sein de la Direction Commerciale Ventes Directes et aurez l'opportunité de vous investir pleinement dans un projet d'entreprise ambitieux.

LA MISSION

Vous participez à la croissance de l'entreprise en développant la présence de Keyyo **sur le segment PME Premium (+20 postes)**. A ce titre :

- Vous prospectez et développez votre portefeuille clients conformément aux objectifs fixés.
- Vous répondez aux nouveaux enjeux (Cloud) des clients en vous appuyant sur une bonne compréhension de leurs métiers et de leurs environnements (SI).
- Vous présentez, vendez et négociez des prestations de types projet (UcaaS, Centrex) ainsi que des solutions à valeurs ajoutées (Editeur de logiciel) avec des interlocuteurs variés (direction, DSI, directeur MOA, manager opérationnel).
- Vous vous assurez de la qualité et de l'adéquation de la prestation en coûts, délais et qualité.
- Vous assurez le suivi des contrats en collaboration avec le service technique et proposer des solutions adaptées au client pour ainsi développer une relation clientèle forte.
- Vous analysez les résultats des ventes et êtes force de proposition dans l'amélioration des outils et des process.
- Vous êtes garant(e) de la politique commerciale et des valeurs de la société auprès de nos clients.
- Vous gérez tout litige éventuel, en lien avec le management et les services supports.
- Assurer un reporting régulier de l'activité.
- Vous assurez un reporting régulier de votre activité.

CE QUI VOUS DIFFERENCIE

- Diplômé(e) d'une école de commerce, vous avez une expérience confirmée de la vente en B to B dans les télécoms, chez un opérateur, un intégrateur ou un constructeur. *Bonus si vous avez une bonne connaissance de la VoIP et de l'univers des éditeurs.*
- Vous êtes reconnu(e) pour votre excellent relationnel client.
- Vous êtes orienté(e) résultats et avez le goût de la réussite.
- Vous faites preuve de rigueur et d'organisation.
- Vous êtes curieux(se) et enthousiaste.
- Disponible, autonome et impliqué(e), vous savez travailler en équipe.

CE QUI NOUS DIFFERENCIE



Une équipe à taille humaine, hétéroclite, dynamique et toujours prête à donner un coup de main



Une très bonne mutuelle d'entreprise



Des événements CE au cours de l'année



Des afterworks réguliers pour ceux qui veulent partager plus que des leads ;)



De l'intéressement et de la participation

Filiale indépendante de Bouygues Telecom Entreprises, Keyyo bénéficie de la solidité d'un groupe implanté, tout en conservant son identité et sa stratégie multi-opérateurs. Ses 190 collaborateurs ont une ambition : faire des moyens de communication un véritable outil de productivité.

Nous rejoindre, c'est intégrer une entreprise en pleine croissance et à taille humaine, portée par les valeurs de bienveillance, de partage et de proximité. Soyez nos futurs talents et, ensemble, devenons un acteur toujours plus incontournable des télécoms !

