

# Commercial(e) Vente Indirecte (H/F)

1 à 3 ans d'expérience • CDI • Nantes • Rémunération selon profil

jobs@keyyo.com



**Opérateur** et **Editeur** de solutions de communication innovantes, Keyyo intègre ses services au cœur du système d'information des entreprises grâce à sa plateforme technique **entièrement créée et maîtrisée en interne**.

Dans une atmosphère à la fois décontractée et passionnée, vous participerez à la croissance de Keyyo au sein de la Direction Commerciale Vente Indirecte et aurez l'opportunité de vous investir pleinement dans un projet d'entreprise ambitieux.

## LA MISSION

Vous participez à la croissance de l'entreprise en développant et animant un réseau de partenaires revendeurs (Installateurs, Intégrateurs ...). Après une formation initiale à nos offres et nos produits, vos missions seront les suivantes :

- Vous développez le chiffre d'affaires (up-sell/cross-sell).
- Vous analysez les besoins pour proposer les meilleures solutions.
- Vous mettez en place, en vous appuyant sur les équipes marketing, des opérations pour développer les ventes.
- Vous accompagnez et pilotez tant sur le plan technique que commercial ces partenaires afin de développer leur niveau de compétences sur nos offres.
- Vous accompagnez le cas échéant les partenaires chez les clients finaux pour détecter les besoins Clients.
- Plus généralement, vous établissez une relation de confiance avec ces partenaires afin de développer leurs ventes.
- Vous assurez une veille permanente du marché et faites remonter les informations émanant du terrain.
- Vous assurez une prospection régulière et ciblée dans le but de conquérir de nouveaux partenaires commerciaux.
- Vous analysez les résultats des ventes et êtes force de proposition dans l'amélioration des outils et des process.
- Vous êtes garant de la politique commerciale et des valeurs de la société auprès de nos partenaires.
- Vous assurez un reporting régulier de votre activité.

## CE QUI VOUS DIFFERENCIE

- Vous êtes issu(e) d'une formation supérieure commerciale. Toute autre formation ne sera pas réhabilitée mais devra être compensée par une expérience probante.
- Vous avez une première expérience (alternance bienvenue) dans les services de télécommunication à haute valeur ajoutée (internet, réseaux, télécoms) idéalement en vente indirecte. *Bonus si vous avez une bonne connaissance de la VOIP, du milieu de la distribution informatique ou télécom et de l'univers des éditeurs.*
- Vous êtes orienté(e) résultats et vous faites la différence par votre fort tempérament commercial.
- Vous êtes passionné(e) par les nouvelles technologies et savez vous montrer curieux(se).
- Disponible, autonome et impliqué(e), vous savez travailler en équipe.

## CE QUI NOUS DIFFERENCIE



Une équipe à taille humaine, hétéroclite, dynamique et toujours prête à donner un coup de main



Une très bonne mutuelle d'entreprise



Des événements CE au cours de l'année



Des afterworks réguliers pour ceux qui veulent partager plus que des leads ;)



De l'intéressement et de la participation

*Filiale indépendante de Bouygues Telecom Entreprises, Keyyo bénéficie de la solidité d'un groupe implanté, tout en conservant son identité et sa stratégie multi-opérateurs. Ses 190 collaborateurs ont une ambition : faire des moyens de communication un véritable outil de productivité.*

*Nous rejoindre, c'est intégrer une entreprise en pleine croissance et à taille humaine, portée par les valeurs de bienveillance, de partage et de proximité. Soyez nos futurs talents et, ensemble, devenons un acteur toujours plus incontournable des télécoms !*

