

Commercial(e) Sédentaire BtoB (H/F)

2 ans d'expérience • CDI • Abbeville • Rémunération selon profil

jobs@keyyo.com



Opérateur et **Editeur** de solutions de communication innovantes, Keyyo intègre ses services au cœur du système d'information des entreprises grâce à sa plateforme technique **entièrement créée et maîtrisée en interne..**

Dans une atmosphère à la fois décontractée et passionnée, vous participerez à la croissance de Keyyo au sein de la Direction Commerciale Ventes Directes et aurez l'opportunité de vous investir pleinement dans un projet d'entreprise ambitieux.

LA MISSION


Vous développez un portefeuille de clients et prospects sur le **segment TPE/PME** en présentant, négociant et vendant par téléphone des solutions de télécommunications clé en main. A ce titre :

- Vous répondez aux nouveaux enjeux (Cloud notamment) de nos clients en vous appuyant sur une bonne compréhension de leurs métiers et de leurs environnements (réseau et informatique).
- Vous êtes en mesure de gérer ces projets dans le temps en mettant régulièrement à jour le contenu des échanges dans un outil de CRM.
- Vous vous assurez de la qualité et de l'adéquation de la prestation en coûts, délais et qualité.
- Vous êtes garant(e) de la politique commerciale et des valeurs de la société auprès de nos clients.
- Vous détectez et faites remonter tout litige éventuel, en lien avec le management et les services supports.
- Vous assurez un reporting régulier de votre activité.


CE QUI VOUS DIFFERENCIE

- Diplômé(e) d'un bac +2 (BTS de ventes, IUT...) ou équivalent, vous avez une expérience confirmée de la vente en B to B dans l'IT ou les services à valeurs ajoutés. *Bonus si vous avez travaillé dans les télécoms, chez un opérateur ou un centre d'appels.*
- Vous êtes reconnu(e) pour votre très bon relationnel client.
- Vous êtes orienté(e) résultats et avez le goût de la réussite.
- Vous êtes passionné(e) par les nouvelles technologies et savez vous montrer curieux(se).
- Disponible, autonome et impliqué(e), vous savez travailler en équipe.

CE QUI NOUS DIFFERENCIE

 Une équipe à taille humaine, hétéroclite, dynamique et toujours prête à donner un coup de main

 Une très bonne mutuelle d'entreprise

 Des afterworks réguliers pour ceux qui veulent partager plus que des leads ;)

 Des événements CE au cours de l'année

 De l'intéressement et de la participation

Filiale indépendante de Bouygues Telecom Entreprises, Keyyo bénéficie de la solidité d'un groupe implanté, tout en conservant son identité et sa stratégie multi-opérateurs. Ses 160 employés ont une ambition : faire des moyens de communication un véritable outil de productivité.

Nous rejoindre, c'est intégrer une entreprise en pleine croissance et à taille humaine, portée par les valeurs de bienveillance, de partage et de proximité. Soyez nos futurs talents et, ensemble, devenons un acteur toujours plus incontournable des télécoms !

